

Nous recrutons un technico-commercial junior

RDV France est une société qui appartient au Groupe RDV.

Nous nous spécialisons dans la vente et la location de matériel industriel (Aspirateur, haute pression)

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un Technico-commercial junior H/F.

Les secteurs à développer incluent l'industrie, le bâtiment, la collectivité et les entreprises de propreté.

Sous la responsabilité du chef d'agence, vos missions principales seront :

- Prospection de nouveaux clients
- Développement et fidélisation d'un portefeuille clients dans un contexte industriel à travers une présence terrain
- La vente des équipements et services (contrat d'entretien, de location)
- Négociation des prix selon la politique tarifaire du groupe
- Suivi des affaires et veillez aux délais de règlements
- Accompagner le développement du chiffre d'affaires de l'agence
- Démonstration de matériel

Vous êtes :

- Issu d'une formation commerciale type Bac + 2, et justifiez d'une expérience réussie d'au moins 3 ans dans le domaine du bien d'équipement.
- Aguerri aux techniques de vente et de négociation et avez le goût du challenge.
- Dynamique, motivé, autonome
- Vous avez un bon relationnel, un sens de l'organisation et des responsabilités, un sens de l'observation et une bonne capacité d'écoute

Secteur / départements : Sud 78,91,94,77,41,45,89,10.

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Rémunération : 27 000,00€ à 32 000,00€ par an

Avantages :

- Véhicule de fonction

Horaires :

- Du lundi au vendredi



-
- Travail en journée

Rémunération supplémentaire :

- Commissions

Expérience:

- Technico-commercial h/f ou similaire: 3 ans (Requis)

Permis/certification:

- Permis B (Requis)

Lieu du poste : Déplacements fréquents

