

## Nous recrutons un Technico-commercial

Expert Nett est une société qui appartient au Groupe RDV France.

Nous nous spécialisons dans la vente, la location et la réparation de balayeuses de voirie, pour les professionnels et les industriels.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un Technico-commercial H/F.

Les secteurs à développer incluent l'industrie, le bâtiment, la collectivité et les entreprises de propreté.

Sous la responsabilité du chef d'agence, vos missions principales seront :

- Prospection de nouveaux clients
- Développement et fidélisation d'un portefeuille clients dans un contexte industriel à travers une présence sur le terrain
- Vente des équipements et services (contrat d'entretien, de location)
- Négociation des prix selon la politique tarifaire du groupe
- Suivi des affaires et veiller aux délais de règlement
- Accompagner le développement du chiffre d'affaires de l'agence
- Démonstration de matériel

Vous êtes :

- Issu d'une formation commerciale de type Bac + 2, et justifiez d'une expérience réussie d'au moins 3 ans dans le domaine du bien d'équipement.
- Aguerri aux techniques de vente et de négociation et avez le goût du challenge.
- Dynamique, motivé, autonome
- Vous avez un bon relationnel, un sens de l'organisation et des responsabilités, un sens de l'observation et une bonne capacité d'écoute.

Secteur / départements : Sud 78, 91, 94, 28 ou Nord Île-de-France.

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Rémunération : 30 000,00 € à 50 000,00 € par an

Avantages :

- Véhicule de fonction

---

**Horaires :**

- Du lundi au vendredi
- Travail en journée

**Rémunération supplémentaire :**

- Commissions

**Expérience :**

- Technico-commercial H/F ou similaire : 3 ans (Requis)

**Permis/certification :**

- Permis B (Requis)

**Lieu du poste : Déplacements fréquents**

